

eRelation-PROCUREMENT

# eRelation PROCUREMENT

DIE BUSINESS-PLATTFORM **eRELATION-PROCUREMENT** - PERFEKTE UND GANZHEITLICHE LÖSUNG FÜR DAS OPTIMIEREN VON GESCHÄFTSPROZESSEN. DAS PORTAL FÜR DIE AUTOMATISIERUNG UND VEREINFACHUNG IHRER BESCHAFFUNG!

**eRelation-PROCUREMENT** verbindet den klassischen Katalogeinkauf mit komfortablen Suchmöglichkeiten, intuitiver Bedienung und kompletter Integration in jedes vorhandene ERP-System. Besonders innovative Funktionen sind die Integration von Einkaufsdienstleistern (Spot-Buy) und der Zugriff auf Ausschreibungs- und Auktionsmodule. Darüber hinaus können externe Kataloge über OCI (Open Catalogue Interface - punch out) angesprochen und in den Beschaffungsprozess integriert werden. Sämtliche Angaben zur Verbuchung werden automatisiert hinterlegt und geprüft: **FI-Sachkonten, KORE-Kostenstellen, Projekt- und Auftragsnummern sowie Anlagennummern etc., Warengruppen.**

Ein komfortabler, flexibler Workflow, der sämtliche Szenarien zu Freigabe und Genehmigung abdeckt, ist verfügbar. Aufgrund eines Rollen- und Berechtigungskonzeptes für die Userverwaltung können neue User im System angelegt und freigeschaltet oder von Vorgesetzten übernommen oder mittels Single-Sign-On angemeldet werden. Sämtliche Schritte werden dokumentiert und archiviert, um deren Nachvollziehbarkeit, sowie die Einhaltung von Compliance und SOX-Richtlinien in vollem Umfang zu gewährleisten. Ein umfassendes Reporting bis auf Artikelbene rundet die Plattform ab.

Der Einsatz **eRelation-PROCUREMENT** bedeutet eine wesentliche Entlastung des Einkaufs. 50 Prozent aller Beschaffungsvorgänge, die laut Analysen auf C-Artikel entfallen, lassen sich so vereinfachen und automatisieren. Manuelle Prüfungen entfallen nahezu komplett.

## FAKTEN

- INTEGRIERBAR IN JEDES ERP-SYSTEM
- WEBBASIERT (SaaS)
- KEINE TEUREN LIZENZ- UND WARTUNGSKOSTEN
- KEINE MEDIENBRÜCHE
- INTUITIVES BENUTZERINTERFACE
- FLEXIBEL UND SKALIERBAR

## FUNKTIONEN & MODULE

### ZUSÄTZLICHE FUNKTIONEN/MODULE

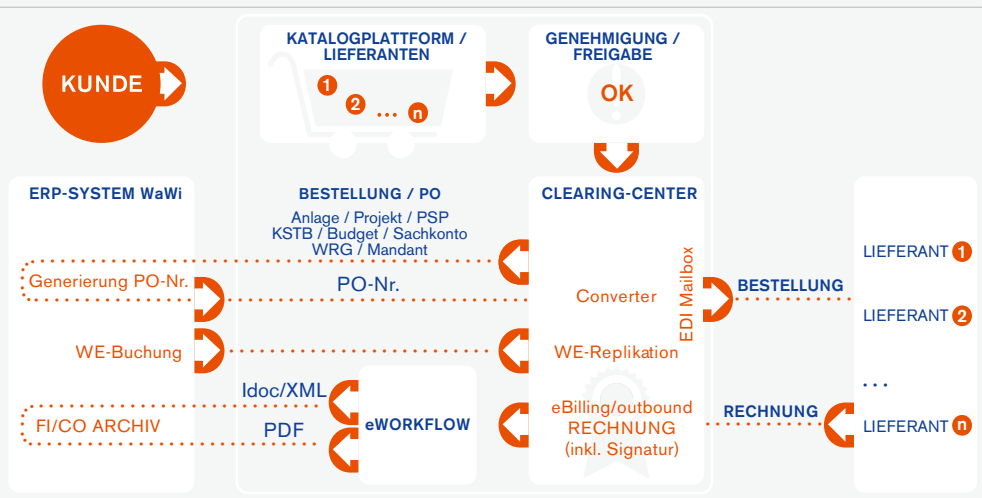
- ANPASSUNG AN CORPORATE DESIGN
- SINGLE SIGN ON INTEGRATION
- TRACK & TRACE/LIEFERSTATUS
- KONFIGURATOREN (STÜCKLISTEN, SETS, VARIANTEN)
- GEFÄHRSTOFFE/BLACKLISTS
- VORZUGSARTIKEL/AKTIONEN
- SUBSTITUTIONSARTIKEL
- FREITEXT/BANF (BESTELLANFORDERUNG)
- FREITEXT-BESTELLUNGEN
- ATTACHEMENT-HANDLING
- EINKAUFSDIENSTLEISTUNG (SPOT-BUY/MAVERICK-BUYING)
- TRAVELMANAGEMENT (REISEN, MIETWAGEN)
- AUFTRAGSBESTÄTIGUNGSCLEARING
- RECHNUNGSCLEARING
- RECHNUNGSWORKFLOW
- RECHNUNGSINTEGRATION/ SIGNATUR
- AUKTIONEN, AUSSCHREIBUNGEN
- LIEFERANTENMANAGEMENT
- LAGERABRUF/RESERVIERUNG
- VERFÜGBARKEITSABFRAGEN
- LAGERSTANDSFÜHRUNG UND DISPOSITION
- MATERIALNUMMERN-REFERENZ ZUM ERP
- DISPO-AUTOMATISIERUNG/ LAGERBESCHAFFUNG
- SCANNER-INTEGRATION (KANBAN)
- VMI (VENDOR MANAGED INVENTORY)
- WEB-BESTELLPORTAL FÜR LIEFERANTEN (WEBEDI)



### STANDARD-PROZESSE

- SCHNELLSUCHE
- FAVORITEN
- SICHTEN (KATALOGE)
- BESTELLSTATUS
- PREISKONTROLLE
- REPORTING
- KONTIERUNGEN (KORE)
- ADMINISTRATION
- ROLLEN/BERECHTIGUNGEN
- GENEHMIGUNG
- WARENGRUPPE
- SACHKONTO

## GANZHEITLICHER PROZESS eRELATION-PROCUREMENT



### VARIABLE GENEHMIGUNGS-PROZESSE

Die meisten unserer Kunden betreiben mehrere Standorte und die einkaufsberechtigten Mitarbeiter oft auf unterschiedliche Länder verteilt. Neben den sonst üblichen Bestellwertgrenzen auf Benutzer und/oder Katalogebene hat

### SPOT-/MAVERICK-BUYING MIT EINKAUFSDIENSTLEISTER

In die **eRelation-PROCUREMENT**-Plattform ist der Service eines Einkaufsdienstleisters integriert. Mitarbeiter haben so die Möglichkeit, ein Produkt auch dann über die Plattform zu bestellen, wenn keiner der derzeit angebotenen Lieferanten dieses im Sortiment hat. Im Spot-Buy-Center kann der Anforderer seinen Bedarf als freien Text erfassen, einen Schätzpreis, Wunsch- oder Pflichtlieferanten, Menge, Bestellereinheit sowie Warengruppe etc. angeben und auch einen Dateianhang anfügen. Die Spot-Buy-Anfrage wird optional vom Einkauf geprüft, bevor sie an den EK-Dienstleister weitergeleitet wird.

Ist **eRelation-PROCUREMENT** an ein ERP-System angebunden, hat der Einkauf die Möglichkeit, den Bedarf als Bestellanforderung (BANF/ Purchase Requisition) zur selbstständigen Beschaffung in das System zu übernehmen. Beispielsweise, wenn der Approver/Einkauf entscheidet, dass das Produkt nicht über Spot-Buy gekauft werden darf (z.B. Gefahrgut/ Hazardous Goods).

Wird die Anfrage vom Einkaufsdienstleister übernommen, kann der Bearbeiter dort die Anfrage entsprechend um konkrete Angebotsdaten erweitern oder verändern. Dann wird der Vorgang vom EK-Dienstleister abgeschlossen und als verbindliches Angebot bestellfähig an den Kunden übergeben. Der Anforderer bekommt die Änderungen (Preis, Hersteller etc.) nochmals zur Prüfung und Freigabe vorgelegt. Bei Preiserhöhungen wird erneut der Vorgesetzte in den Re-Approval-Prozess eingebunden.

DIG ein umfassendes Berechtigungskonzept entwickelt, welches auch Standortberechtigungen, Höchstgrenzen für Spot-Buy-Bestellungen, Gefahrgutbestellungen sowie das Abzweigen von Bestellanforderungen (PR/BANF) durch Approver/Einkauf etc. ermöglicht. Freigaben über Warengruppen, local/lead-Buyer-Konzepte oder auch über Budgets sind konfigurierbar.

Eine Bestellung kann, bei entsprechender Anbindung von **eRelation-PROCUREMENT**, noch vor dem eigentlichen Genehmigungsprozess mit SAP online abgeglichen und dort simuliert werden. Hier kann bereits überprüft werden, ob der Besteller die entsprechenden Berechtigungen hat und ob die der Bestellung zugeordnete Kontierung und Kostenstelle korrekt ist. Approver können je nach Bedarf Freigaben und Berechtigungen erteilen.

### LIEFERANTENANBINDUNG

Im Bedarfsfall stellen wir CAT-MAN zur Verfügung. Mit diesem Tool können die Lieferanten ihre Kataloge und sämtliche Preisupdates auf das Portal laden. Die Weiterentwicklung der Kataloge und inhaltliche Darstellung der Informationen ist ein wesentlicher Punkt. Dadurch wird gewährleistet, dass dem Kunden nur qualitativ hochwertige Produktdaten zur Verfügung gestellt werden.

### KONFIGURATOREN

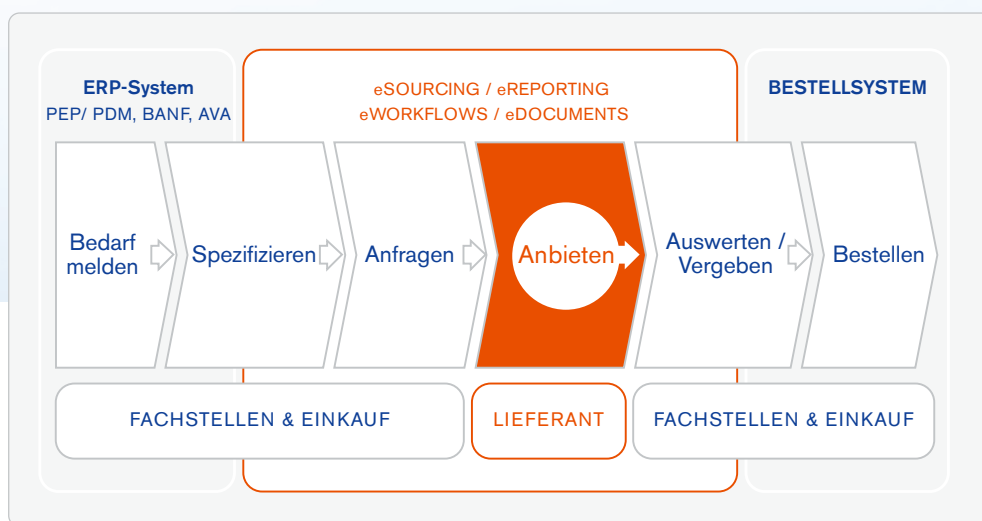
Zur Abbildung variantenreicher Artikel, interner oder externer Dienstleistungen können individuelle Konfiguratoren integriert werden.

## DER ELEKTRONISCHE ANFRAGEPROZESS

### ELEKTRONISCHE AUSSCHREIBUNG (e-RFQ): SCHNELL, PROZESSSICHER UND NACHHALTIG ANFRAGEN MANAGEN.

Wir bilden materialgruppenspezifische Angebotsvorlagen und -vergleiche elektronisch ab. So werden Einkaufsprozesse standardisiert und schneller, transparenter und sicherer. DIG bietet ein strukturiertes Ausschreibungswesen mit detaillierten Kalkulationsvorlagen und individuellen Angebotsspiegeln. Die Spezifikation der Ausschreibung kann online eingegeben, über

Excel-Tabellen oder Schnittstellen aus ERP-Systemen eingelesen werden. Ein umfassender Angebotsspiegel steht online oder zum Download in Office-Programme zur Verfügung. Das Versionsmanagement protokolliert den gesamten Prozess bis zur revisionssicheren Ablage. Optional können Ausschreibungen in zielführende Auktionsformate - eAuctions - überführt werden.



### eAUCTIONS: AUKTION ALS PREISVERHANDLUNGSOPTION.

Wir beraten in der optimalen, fairen und zielführenden Anwendung von Auktionen im Einkauf. DIG bietet alle Auktionsformate, die im professionellen Einkauf Anwendung finden: Klassische Reverse Auktionen (Englische Auktionen): Preis-, Rang- oder Ampelauktion sowie Tickerauktionen: Japanische oder Holländische Auktion (Dutch).

### LIEFERANTENMANAGEMENT (eSRM): IMMER DIE PASSENDE WAHL.

Eine strukturierte Speicherung detaillierter Stammdaten bestehender Lieferanten in einer zentralen Datenbank ist möglich. Dabei ist eine komplette Übernahme des bestehenden Lieferantenstammes gewährleistet.

Das passende eSRM beinhaltet:

- Lieferantendatenbank
- Lieferantenbewerbung
- Lieferantendatenmanagement
- Lieferantenbewertungen
- Zertifikatenmanagement
- Vertragsmanagement

# eRelation

DIE GANZHEITLICHE UNTERNEHMENSLÖSUNG, DIE SÄMTLICHE ELEKTRONISCHEN GESCHÄFTSPROZESSE ABBILDET UND BÜNDELT - VON DER BESTELLUNG BIS ZUR ZAHLUNG.



## eRelation-PROCUREMENT

Kernmodul der Komplettlösung **eRelation** ist die elektronische Beschaffung: **eRelation-PROCUREMENT**. Die Plattform steht für die Automatisierung und Vereinfachung Ihrer Beschaffung. Sie ist der Ausgangspunkt der Kommunikation zwischen Kunde und Lieferant. Vollständig integriert sind aber auch die nachfolgenden Prozesse: Von Auftragsbestätigung, bis zur automatischen Prüfung der Eingangsrechnung, bis hin zu Zahlungsvisen und Buchungsbelegen.



## eRelation-BILLING

Der komplette Rechnungsausgang kann über **eRelation-BILLING** organisiert werden. Das Modul ist komplett unabhängig, kann signierte Rechnungen als PDF elektronisch versenden und die notwendigen Konvertierungen und EDI-Formate zur Weiterverarbeitung erledigen. Im Bedarfsfall wird über eine angebundene Druckstraße der Österreichischen Post der Versand von Papierrechnungen abgewickelt. Mit eRelation-BILLING entfallen Papier-, Druck-, Kuvertier- und Portokosten.



## eRelation-EDI

Die elektronische Kommunikation zwischen Kunden und Lieferanten bildet die logistische Basis der Lösungen von DIG. Die gesamte Abwicklung des Datenverkehrs erfolgt über das DIG Clearing-Center. **eRelation-EDI** baut die Verbindungen zu Kunden, Lieferanten und Dienstleistern auf, führt Konvertierungen durch, überwacht sämtliche Prozesse. DIG nutzt alle weltweit gängigen Kommunikationswege und Formate. Alle Geschäftsprozesse können elektronisch abgebildet werden.

# BESCHAFFUNG GUT. ALLES GUT!

## UNTERNEHMENSZENTRALE ÖSTERREICH

Peuerbachstraße 2  
A-4040 Linz  
Telefon: +43 732 615 119-0

E-Mail: [office@dig.at](mailto:office@dig.at)  
[www.dig.at](http://www.dig.at)

## NIEDERLASSUNG DEUTSCHLAND

Groß-Berliner Damm 73d  
D-12487 Berlin  
Telefon: +49 30 24 537 703  
Fax: +49 30 24 531 351

E-Mail: [office@erelation.de](mailto:office@erelation.de)  
[www.erelation.de](http://www.erelation.de)

## DIG digital-information-gateway GmbH

In Österreich hat sich DIG zu einem Marktführer im Bereich elektronischer Geschäftsbeziehungen - eProcurement, eBilling, Signatur - entwickelt. Mit einem Marktanteil von etwa 20 Prozent bei den Top-Unternehmen in Österreich überzeugen die Leistungen des Full-Service-Providers. Das Produkt **DIG eRelation** ist die perfekte Lösung für das Optimieren von Geschäftsprozessen. Kunden wie UNIQA Versicherungen, VERBUND AG, AMAG, Energie AG, Möller Group, Mondi Packaging, Banner Batterien, Intersport Austria, Raiffeisen Banken Gruppe, Infineon Technologies, C&A, und MAGNA nutzen bereits die ganzheitlichen Lösungen mit **eRelation**. Eine Vereinfachung und Beschleunigung von Bestell-, Rechnungs- und Genehmigungsprozessen steht dabei im Fokus.

Der gesamte Order-to-Cash-Prozess kann dabei mit DIG eRelation umgesetzt werden. Über **eRelation-PROCUREMENT** sind bisher europaweit mehr als 20.000 User angebunden, welche allein in den letzten Jahren ein durchschnittliches Einkaufsvolumen von 60 Mio. Euro über die Plattform abwickelten. Und die Zahlen steigen stetig! DIG steht für Qualität, Zuverlässigkeit, Schnelligkeit und Genauigkeit und vernetzt europaweit mit dieser Strategie 1.200 Unternehmen.

DIG erhielt im Jahr 2009 den "Best Business Award für nachhaltige Unternehmensführung" und belegte in der Kategorie "Unternehmen bis 30 Mitarbeiter" den dritten Platz.

[www.dig.at](http://www.dig.at)  
[www.erelation.de](http://www.erelation.de)